

优势

- 市场最低价的效果——立刻节省成本8%-14%
- 通过集成化的Ariba发现解决方案提高招投标竞争力，发掘更多新的合格供应商
- 市场敏捷度——缩短50%寻源周期，降低15%管理成本
- 灵活性——即刻响应需求的应用模式与快速部署流程相结合，集成化的支持服务不会给信息部门带来负担
- 高效——通过关联情报提供可持续的企业知识
- 全球性——多语言和多币种服务，使全球交易成为可能
- 拥有更低的总成本 (TCO) ——“软件即服务”服务交付，能更快获取价值、加快创新
- 通过不断评估与改善业绩，降低供应风险

通过战略途径来寻源，对满足企业即时需求、维持覆盖整个企业的成本减控是十分重要的。仅仅发现供应商，给供应商货物定价是不够的，可持续的成本节省需要进一步发掘省钱机会，建立并执行一套供应商遴选流程，并订立合同将其转化成真正的成本节省。这都要求企业能够正确评估其寻源决策对总成本的影响，同时减少耗费在管理上的时间和精力。

寻源过程中高效地发掘供应商与供应商信息管理十分重要，能产生可持续的商业效果，但是许多企业往往要在更新供应商信息上花很大投入。战略寻源解决方案能够提供唯一绝佳机会，对供货成本、质量和供应链的运作产生积极影响，迅速降低成本，提高盈利。然而，不断迅猛发展的全球化趋势、陡增的能源和商品成本，以及紧缩的供应市场造成许多企业无法充分发挥其寻源的潜力。

为何选择Ariba寻源解决方案？

Ariba寻源解决方案的目的就是为帮助企业克服上述困难。作为一项独特的“软件即服务”解决方案，Ariba寻源是市场中使用范围最广、最完备的战略寻源供应方案，目前数千家企业采用这一解决方案，用于订立并执行竞争力强、最有价值的供货协议。

Ariba寻源解决方案将可接入全球供应商网络的最佳寻源和谈判技术，与优秀的战略和产品目录专业指导结合起来，使得任何行业的企业，无论规模大小或地理位置，都能通过将寻源采购周期内所有关键环节自动化和精益化，获得快速、可持续的结果。这些关键的环节包括：

战略规划——分析明确成本节省机会、评估市场动态、制定明智的寻源战略

寻源采购与谈判——发掘并确立供应商、协商达成高价值协议、提出最佳授标分配方案、推动协作项目、标准化流程、管理知识

供应商和协议的监控与管理——快速落实供应商协议、跟踪并实现成本节省计划、管理供应商业绩情况

Ariba寻源解决方案更多地利用创新，保证快速、一致性和可重复性。事实证明，该方案能够给不限规模、不限行业的所有企业提供真实的市场最低价。主要体现在：

- 每年花费3400亿美元，涉及超过500个门类的寻源项目
- 每年节省300亿美元
- 加快供货流程和周期时间达50%~70%

您不仅可以Ariba寻源解决方案与其它Ariba解决方案相结合，而且还可以将其与使用网络服务和文件通道的第三方系统进行集成。

特色

技术方面

- RFX的创建与管理
 - 各种类型的RFX，包括请求信息 (RFI)、请求建议书 (RFP)、逆向拍卖和正向拍卖等
 - 一体化的供应商开发
 - 快速创建RFX
 - 有专利权的竞争出价和延时选择
 - 密封投标、荷兰式拍卖和总成本报价

Ariba公司，专业的企业管理解决方案供应商

Ariba是一个世界性的商务网络。Ariba结合行业尖端的云应用技术和世界最大的网络交易群体，帮助客户公司在全球范围内寻找合作伙伴并开展合作。使用Ariba®网络，任何规模的公司都可以随时随地利用各种终端应用及设备与商业伙伴取得联络，前所未有的有效和高效地购入、出售以及管理资金。全球公司都在使用Ariba网络，简化公司之间的业务流程，并提高企业交付的产品和服务的质量。现在就加入他们吧，请访问：www.ariba.com

特色延伸

- 列表报价与分层报价
- 竞标优化与决策支持
- 灵活的供应商投标选择，包括买方和供应商发起的捆绑报价
- 供应商响应管理
- 团队评级与合作打分
- 创造条件内容、表格问题和事件先决条件
- 沟通与信息传送
- 全球化、多语言、多币种服务
- 产品目录管理
 - 项目管理
 - 流程与批准管理
 - 文件管理
 - 知识管理
 - 资源管理
- 寻源分析与报告
- 可与第三方使用网络服务与文件通道的系统集成
- 提供成本节省途径与跟踪

外联方面

- 集成并接入Ariba网络——世界上最大的交易社区，提供高效实用的供应商发现、资格认证、风险评估和具有市场竞争力的谈判服务
- 拥有专注于顾客成功的团队先来完成一个同类型的标杆项目
- 可接入Ariba交流板块——促进网络化和最佳方案共享，加速方案实施的独特社区

功能方面

- 通过现场咨询、网络模板等灵活的服务交付模式，提供专业的最佳方案
- 附赠授权支持服务，包括基础产品支持、事件当日管理和寻源支持平台

准备跃跃欲试？

每年有超过29.5万家企业采用Ariba寻解决方案，用于产品和服务的采购支出超过3400亿美元，涉及500多个门类，可节省超过300亿美元，同时加快供货流程和周期时间达50%-70%。

请加入他们的行列吧！了解更多有关Ariba寻源解决方案及其能够为您的企业带来效益的详细信息，请访问www.ariba.com/Solutions/Sourcing.cfm。在这里您可以发现大量的信息资源，例如白皮书、案例研究等等，或者您也可以咨询业务代表。

Ariba全球总部 | 美国境内免费电话: +1 866 772 7422, 美国境外电话: +1 650 390 1000

Ariba澳大利亚办公室 | 总机: +61 3 8611 2700 | 电子邮箱: yvchen@ariba.com

Ariba 日本办公室 | 总机: +81 3 6230 0700 | 电子邮箱: NAminaga@ariba.com

Ariba 中国办公室 | 总机: +86 21 6132 3847 | 电子邮箱: gchu@ariba.com

Ariba 新加坡/亚洲办公室 | 总机: +65 6549 7880, 销售电话: +65 6549 7747 | 电子邮箱: gchu@ariba.com

Ariba 印度办公室 | 总机: +91 124 4135400 | 销售电话: +91 124 4135555 | 电子邮箱: gchu@ariba.com

www.ariba.com



A R I B A®

An SAP Company

